



scia Systems entwickelt und fertigt Vakuumprozesssysteme mit Plasma- und Ionenstrahltechnologien für die Branchen Mikroelektronik und Präzisionsoptikfertigung. Unser Anspruch sind maßgeschneiderte technische Lösungen für unsere Kunden. Das schafft abwechslungsreiche Arbeitsaufgaben in einem hochtechnologischen und wachstumsstarken Marktumfeld.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n:

Vertriebsingenieur (m/w) - Sondermaschinenbau

Ihre Aufgaben:

- Unternehmens- und Produktpräsentationen bei Kundenbesuchen und Messeauftritten
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten, Verkaufsunterlagen und Kostenkalkulationen
- Koordination und Betreuung internationaler Verkaufspartner
- Erarbeiten von individuellen technischen Lösungsvorschlägen gemeinsam mit den internen Fachabteilungen
- Durchführung von Vertragsverhandlungen, Dokumentation und Pflege von Kundendaten

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium mit technischem Schwerpunkt
- Ausgezeichnetes technisches Verständnis und hohe Lernbereitschaft
- Fundierte Erfahrungen im technischen Verkauf, betriebswirtschaftliche Kenntnisse sind wünschenswert
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft
- Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Erfolgsorientiert und engagierte Arbeitsweise

Wir bieten:

- Interessante Herausforderungen in einem international erfolgreichen Unternehmen
- Leistungsgerechte Bezahlung inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Leistungsbezogene Boni sowie Zusatzleistungen
- Jährliche Mitarbeiter-Events
- Flexible Arbeitszeiten
- Familiäres Arbeitsklima mit einer offenen Kommunikationsstruktur

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Frau Förster unter bewerbung@scia-systems.com.

Wenn Sie mehr über uns erfahren möchten, besuchen Sie uns doch im Internet unter www.scia-systems.com.